

## Praktikum Software Sales und Business Development (m/w/d) – FinTech

www.verifino.com – Wir stellen ein! Verifino ist eine 100%-Tochter der Finance Active SAS (Paris).

Mit unserer Software helfen wir dem öffentlichen Sektor, einen guten Überblick über deren Darlehensbestand und Einsparpotentiale zu erhalten. Damit wird die Voraussetzung für zukunftsorientierte Entscheidungen geschaffen.

Mit deiner Hilfe können Kommunen frühzeitig auf Zinsänderungen reagieren und neue Vorhaben, z.B. Bau von Kita's und Pflegeheimen, günstig finanzieren.

**Starte ab sofort bei uns ein Praktikum im Vertrieb und Business Development (m/w/d) an unserem Standort in Frankfurt am Main und gestalte das Wachstum von Verifino aktiv mit.**

### Deine Aufgaben:

- Unterstützung unseres Vertrieb-Teams im Tagesgeschäft sowie in der Konzeptionierung der Vertriebsstrategie für unsere Softwarelösungen
- Nach einer intensiven Einarbeitung sprichst du eigenständig mit potenziellen Neukunden und führst sie online durch unsere Software
- Marktanalysen und Identifizierung von möglichen Leads
- Vorbereitung und Umsetzung von Marketing-Aktionen, z.B. Mailings, Publikationen, SEO-Kampagnen und Webinare
- CRM-Pflege und kontinuierliche Automatisierung von Reports

### Du bringst mit:

- Laufendes Hochschulstudium mit guten Resultaten
- **Sehr gute Deutschkenntnisse**, in Wort und Schrift, sowie gute Englischkenntnisse
- Idealerweise erste Kenntnisse oder Erfahrungen in den Bereichen Bankwesen, Finance, VWL, Mathematik und/oder Vertrieb
- Spaß an technischen und mathematischen Aufgabenstellungen
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Freude an Vertrieb
- Schnelle Auffassungsgabe und Begeisterungsfähigkeit
- Im Optimalfall bist du für mindestens 6 Monate in Vollzeit verfügbar, alternativ bist du für mindestens 3 Monate in Vollzeit und im Anschluss in Teilzeit als Werkstudent (m/w/d) verfügbar.

### Wir bieten Dir:

- Eine tolle Arbeitsatmosphäre in einem etablierten Unternehmen mit einem dynamischen Team und flachen Hierarchien
- Eigenständiges Arbeiten nach intensiver Einarbeitung
- Anteilig 30 Tage Urlaub pro Jahr
- Ein Office im Herzen Frankfurts mit einer sehr guten Anbindung an den öffentlichen Nahverkehr
- Flatrate für Kaffee, Softdrinks und Obst
- Notebook
- Mobiles Arbeiten von zuhause, bis zu 40%

### Dich sprechen viele Punkte an?

**Dann freue ich mich auf Deinen Lebenslauf per E-Mail oder Deinen ersten Anruf:**

**Kontakt:** Nadja Kayi

**E-Mail:** [hello@verifino.com](mailto:hello@verifino.com)

**Telefon:** 069 509543361